



ZOOM ZOOM



Внедорожное чудо

CX-9 стал автомобилем года **с.3**



Получите ответ

Роман Цыганов разбирает корреспонденцию MazdaLife **с.2**



Без предела

Продажи Mazda поставили рекорд **с.7**

Ушасная тайна

Почему звуковая система Bose греет душу и слух **с.4**

Прощай, Катманду

Игорь Григорьев прислал последнее письмо из Непала **с.5**

Как звучит ветер

Новый концепт-кар Mazda произвел фурор

На Детройтском автосалоне Mazda представила новый концепт-кар – Mazda Furai («фурай» - это междометие, которым по-японски обозначают звук ветра). «Этой машиной мы хотели преодолеть разрыв между суперкарами, автомобилями линейки Mazda Motorsport и серийными моделями», - поясняет Франц фон Хольцхаузен, главный дизайнер североамериканского подразделения Mazda и руководитель команды разработчиков Mazda Furai.

В отличие от предыдущих концептов серии Nagare, в которых через автомобиль исследовались возможности выразить эстетическую философию Mazda, Furai создан вокруг функциональности. Каждый изгиб кузова просчитан таким образом, чтобы машина обладала максимально возможными, если не идеальными, аэродинамическими характеристиками. Дизайнеры полностью переосмыслили вид водительского места. Кок-пит не похож на те, какие ставят на спортивные машины, он более

удобен и дружелюбен, управление электронными системами полностью встроено в руль.

Об устремленности вперед, в будущее, говорит еще и то, что у этого автомобиля – единственный в мире 450-сильный роторный двигатель, способный полностью работать на экологически чистом топливе - этаноле.

Несмотря на законченный вид, «ветер» на «поток» ставить не собираются. «Эта машина - теоретическое исследование в области дизайна», - улыбается Хольцхаузен. **ML**

Алла Кибизова, менеджер по планированию продаж Mazda Motor Rus



Разоблачение иллюзий

В любом январском разговоре главная тема – праздники. Отдых. Отпуск. Где был? Откуда такой загар? Море? Лыжи? Новые впечатления, новые знакомые. Многие признаются, что не хотят возвращаться в Москву, на работу, к рутине и текучке. А я слушаю и, кажется, чего-то не понимаю. Жизнь нельзя делить на работу и отпуск, это не день и ночь, между ними нет встроеного конфликта. Принудительный характер работы – это иллюзия школьного возраста. И я рада, что я с ней рассталась, придя на работу в Mazda, куда я рада возвращаться даже после самого сладкого отпуска. **ML**

«Сервисные станции будут в каждом областном центре»

Роман Цыганов отвечает на вопросы читателей MazdaLife

Наибольшее количество вопросов, приходящих на почтовый ящик MazdaLife AskMazda@gmail.com, касаются развития дилерской сети Mazda и обслуживания автомобилей у официальных представителей компании. Роман Цыганов, менеджер по развитию дилерской сети Mazda Motor Rus, проанализировал поступающие вопросы и отвечает на самые актуальные из них.

В: Каковы итоги трехлетней работы по развитию дилерской сети Mazda?

О: В начале, когда в Россию пришла Mazda Motor Rus, в январе 2005 года, было 9 дилеров. Теперь их 32. Раньше у нас было пять центров в Москве, и по одному – в Питере, Екатеринбурге, Новосибирске и Уфе. А сейчас их 33, скоро будет 35. Мы представлены более чем в 20 регионах. Крайняя точка на востоке – Красноярск, на юге – Минеральные Воды. Планируется, что в течение 2008 года количество дилерских центров будет увеличено на 10. Mazda появится, например, в Сургуте, Саратове, Волгограде, Липецке,

Магнитогорске, Ярославле, Кирове. Также откроется еще один центр в Москве.

В: Что замедляет развитие дилерской сети?

О: Основные трудности связаны с тем, что нам бывает трудно проверить финансовое положение потенциального дилера и понять, насколько будущий партнер готов обеспечить взятые на себя обязательства по продажам автомобилей. Также довольно сложно построить дилерский центр. Получение и оформление документов на постройку, в зависимости от региона, занимает от 8 месяцев до 5 лет, поэтому часто невозможно прогнозировать, когда здание будет сдано в эксплуатацию.

В: Насколько сложно стать дилером Mazda?

О: Есть несколько ключевых критериев, которым должен удовлетворять кандидат в дилеры. Во-первых, прозрачная история компании. Во-вторых, опыт работы с иностранными автомобильными брендами и положительная деловая репутация. В-третьих, важен кадровый состав компании, близки ли философии Mazda

люди, которые там работают. Важна готовность к инвестиционным вложениям, поскольку строительство современного центра – довольно емкий по затратам проект. И, разумеется, нужен земельный участок, который соответствует ожиданиям Mazda. Практически все проекты, которые реализуются сегодня в России, – построены с нуля. Только с нуля можно построить объект, который будет соответствовать современным стандартам Mazda и будет максимально удобен для клиента.

В: Каким требованиям должны отвечать дилерские центры?

О: Это зависит от потенциала региона, т.е. от ожидаемого объема продаж автомобилей и услуг. Нельзя предъявлять дилеру из, скажем, Липецка те же требования, что и к столичной компании. Объем требований дифференцирован с учетом этих параметров. В то же время, Mazda очень гибко подходит к архитектурной концепции будущего дилерского центра, делая основной акцент на функциональности и эффективности здания для наших клиентов.

В: Очень часто читатели жалуются на то, что, купив Mazda в соседнем регионе, они не могут ее обслуживать дома. С учетом российских расстояний, речь нередко идет о тысячах километров. Компания как-то собирается решать эту проблему?

О: Учитывая то, что сеть Mazda относительно небольшая, а география продаж – почти вся страна, наша компания, начиная с 2008 года, запускает программу по созданию сети авторизованных сервисных партнеров. Реализация программы рассчитана на пятилетний период. В ее рамках будут покрыты все значимые региональные областные центры Российской Федерации, в которых пока нет официальных дилеров Mazda. В количественном выражении это позволит нам удвоить число наших партнеров. В первую очередь мы рассматриваем возможность появления таких центров во Владимире, Вологде, Ижевске и Мурманске. **ML**

mazda ответит

Вы можете прислать нам любой вопрос, касающийся Mazda, ее дилеров, обслуживания автомобилей, а мы постараемся в самые сжатые сроки (но не чаще одного раза в месяц) получить на них ответы из самых первых уст. Почтовый ящик работает по адресу AskMazda@gmail.com

Добрый день! Подскажите, планируется ли открытие автосалона Mazda в г. Саратове, и если да, то примерно когда? Заранее спасибо за ответ.

Павел.

Уважаемый Павел, договор на ведение операций с Mazda в Саратове уже подписан. Мы предполагаем, что наш дилер начнет обслуживать клиентов в течение первого квартала 2008 года. Подробнее о планах по развитию дилерской и сервисной сети читайте интервью Романа Цыганова. **ML**

Подскажите, пожалуйста, почему у официального дилера цена на новую Mazda6 составляет 954 тыс. руб., а рекомендованная вами - 902 тыс.?

Абураман Умеров

Уважаемый Абураман, мы внимательно проверили цены на новую Mazda6, опубликованные на сайте www.mazda.ru. Цена стартовой комплектации – 653 000 рублей, а самая «нашигованная» опциями Mazda6 обойдется вам в 883 000 рублей. Пожалуйста, проверьте ваши источники информации! **ML**

Dear Mazda, can you tell me when I can see Mazda 2 life in St.Petersburg and how much it will cost? Will it be possible to buy the model with 1,3 engine? Thank you in advance!

Elena de Bethune
(St.Petersburg, Russia)

Dear Elena,
The new Mazda2 will go on sale in Russia starting from April 2008, and it will be equipped with 1.5 l engine. Customers will be able to chose either mechanical or automatic transmission. The 1.3 l engine is not planned for Russia yet. **ML**

Добрый день! Подскажите, пожалуйста, планируется ли открытие официального сервисного центра в Мурманской области?

Заранее благодарен за ответ.

Андрей

Продолжение на стр. 3



Mazda CX-9 – внедорожник года

Таким титулом его наградили североамериканские журналисты

Спортивный кроссовер Mazda CX-9 получил титул «Внедорожника года» на престижном североамериканском конкурсе. Mazda впервые получила эту премию.

Премия «Внедорожник года в Северной Америке» (North American Truck of the Year) появилась в 1994 году и входит в число самых престижных автомобильных наград в мире. Жюри оценивает традиционные кандидаты по дизайну, безопасности, управлению, удовольствию от вождения и цене. В состав жюри входят 45 авторитетных автомобильных журналистов из США и Канады.

«Это высокая честь для нас», - заявил Джим О`Салливан, президент и исполнительный директор северо-американского подразделения Mazda. - «Этот автомобиль воплощает все качества автомобиля Mazda: динамичный дизайн, мощь и удовольствие от вождения».. ML



Автомобиль «пять звезд»

Mazda2 получила высшую оценку EuroNCAP

По результатам теста, проведенного EuroNCAP, новая Mazda2 получила пять звезд за защиту взрослых пассажиров. Это один из лучших результатов в сегменте, который удалось достичь благодаря легкому весу и крепкому кузову с использованием высокопрочных сталей.

В Mazda2 защищены не только взрослые, но и дети. По защите детей Mazda2 получила 37 баллов и четыре звезды. С точки зрения защиты пешеходов, Mazda2 достигла прекрасного результата в 18 баллов и получила две звезды.

Новая Mazda2 появится на российском рынке в апреле. ML



«Mazдалюбивая» Россия

Продажи поставили рекорд

В России в прошлом году Mazda реализовала через официальных дилеров 50 597 автомобилей. Для сравнения – годом ранее продажи составили 32 290 машин. Рекордсменом продаж стала Mazda3 с результатом 29 547 автомобилей, за ней следует Mazda6 с результатом 15 298 единиц.

Такая обширная статистическая база дает возможность понять, как выглядит наиболее популярная Mazda с точки зрения российского покупателя. Mazda6 в кузове седан выбрали три четверти покупателей. Половина автомобилей была с двигателем 1.8 л. 62% клиентов выбрали коробку «автомат» на автомобилях с 2-хлитровым двигателем.

Mazda3 с автоматом также популярна у 62% покупателей. Кузов седан выбирают шесть раз из десяти, а самый популярный двигатель – у 84% - 1,6 л. Среди европейских стран российский рынок – едва ли не самый «Mazдалюбивый». 50 тыс. проданных машин – это третье по Старому Свету место. Отрыв от лидера – Великобритании – минимальный: немногим больше 2000 автомобилей. И уже в этом году Россия может занять первое место. Это случится, если удастся довести продажи до запланированных компанией 70 тыс. ML



Уважаемый Андрей, в течение 2008 года мы предполагаем найти партнеров в этом регионе и заключить договор о сотрудничестве с Mazda. ML

Собираемся покупать авто, а именно Mazda3. Обязательным условием является автомат, но двигателя 1,6 маловато, у дилера нам сказали что на российский рынок будет поставляться 2,0 с коробкой автомат. Подскажите на сколько это достоверная информация, и стоит ли нам ждать данную комплектацию?

Заранее благодарен,
Финогеев Евгений.

Уважаемый Евгений, Да, наш дилер рассказал вам абсолютную правду. 2-х литровая версия Mazda3 с автоматом появится в салонах дилеров Mazda к лету 2008 года. ML

Хотелось узнать, планируется ли выпустить в продажу Mazda CX-7 с дизельным двигателем? И если да, то в какие сроки такой автомобиль поступит в продажу в России?

Best Regards, Kizerman Oleg
Уважаемый Олег, в данный момент таких планов нет. Возможно, в перспективе такая версия и появится, но совершенно точно не в этом году. ML

Здравствуйтесь, AskMazda. Я приобрел автомашину Mazda3 в г. Москве, а проживаю в Архангельской области. До ближайшего центра сервисного обслуживания почти 1500 километров. У нас в области огромное количество желающих приобрести машины марки Mazda и многие готовы ехать за ними хоть на край света, однако многих останавливает тот факт, что в последующем, для проведения планового технического обслуживания, каждый год будет необходимо преодолевать значительные расстояния. В связи с этим вопрос: не планируется ли открытие в нашей области хотя бы станции по обслуживанию автомобилей вашей марки либо делегирование полномочий по техническому обслуживанию одному из имеющихся в областном центре автосервисов?

С уважением, Горбунов Роман.
Уважаемый Роман, спасибо вам за приобретение нашего автомобиля и за теплые слова в адрес Mazda. Мы тоже чувствуем, что Mazda становится все более популярной в вашем регионе, и предполагаем открыть у вас партнера Mazda в течение 2008 года. ML

Спасите ваши уши

Чем сумеет развлечь Mazda

Поэт Михаил Светлов писал когда-то: «Я могу прожить без необходимого, но без лишнего не могу». Современный автомобиль немислим без развлекательных устройств. И Mazda в этом смысле не исключение. Первые радиоприемники стали ставить в автомобили 85 лет назад. Но сначала это большое, сложное и дорогое (до четверти стоимости машины) устройство предназначалось в основном для развлечений - на пикниках. Сегодняшние источники звука занимают гораздо меньше места и могут гораздо больше. Множество выполняемых ими функций, однако, должны быть просты для понимания и управления, чтобы обеспечить достаточно высокий уровень безопасности.

Это гарантируют встроенные аудиосистемы: благодаря интеграции в автомобиль, они могут быть оснащены полноценным пультом управления на рулевом колесе, а информация о параметрах работы выводится на многофункциональный дисплей. К тому же, это просто красиво: спроектированная специально для конкретной модели автомобиля аудиосистема

всегда гораздо лучше вписывается в интерьер, чем даже самая модная «чужая».

В Mazda6 система активной подсветки работает не только с органами управления автомобилем и приборами, но и с аудиосистемой. Подсветка становится еще одним элементом коммуникации автомобиля с водителем: при включении все органы управления на консоли загораются с максимальной яркостью, а затем свет снижается до обычного уровня. При использовании какой-либо функции - например, регулировки громкости или «перемотки» CD, - у нажатой клавиши мигает один из углов, подтверждая принятую команду.

Многие аудиофилы предпочитают все-таки установить вместо штатной системы специально подобранную. Конечно, каждый производитель автомобилей стремится не слишком увеличивать бюджет и ориентируется на «золотую середину», так что удовлетворить самые высокие требования не всегда получается. Однако теперь, возможно, потребность повысить качество звука будет возникать реже.

Пикантная деталь

На Mazda6 нового поколения устанавливается система от знаменитой фирмы Bose. Она входит в стандартную комплектацию версий Sport и Luxury и включает восемь динамиков. На хэтчбеках и универсалах из-за их увеличенного объема салона они дополнены сабвуфером в корпусе объемом 10 л, который вмонтирован в отсек для запасного колеса, а на седане сабвуфер вмонтирован в полку за задними сиденьями.

Качество звука от Bose сохраняется при любой скорости благодаря специально разработанной системе AudioPilot. Каким бы тихим не был автомобиль, шум в нем неизбежно растет на высокой скорости или, например, при открывании окон. Просто увеличивать громкость нет смысла: все равно звуки музыки будут смешиваться с шумом. На современных турбовинтовых самолетах для снижения уровня шума и вибраций от винтов используется наложение звука в противофазе: он подбирается с той же частотой, но сдвинут во времени ровно на половину длины волны. Так что пик звуковой волны от пропеллера гасится провалом от генератора звука. Система от Bose действует еще более избирательно.

Тонкая настройка

AudioPilot имеет очень компактный микрофон, расположенный на панели приборов, который контролирует уровень посторонних шумов. На основании информации от него электронный блок вычисляет диапазоны частот, в которых дополнительные шумы могут исказить воспроизводимую музыку. Например, звук шин мешает слышать ударные, а свист ветра через приоткрытые окна искажает восприятие голоса. Тогда сигнал модифицируется таким образом, чтобы именно в наиболее зашумленных частях спектра уровень звука увеличивался. Процесс происходит непрерывно, учитывая любые изменения как воспроизводимой мелодии или голоса, так и уровня шума. Алгоритмы корректировки сигнала специально подобраны с учетом особен-

ностей салона Mazda6.

Другая разработка Bose, Centerpoint System, применяется в аудиосистеме Mazda CX-7. Специальная обработка обычной двухканальной стереозвучка позволяет превратить его в пятиканальный, как в системах типа «домашнего кинотеатра». Это обеспечивает намного более сильное впечатление от прослушивания записей в автомобиле. Правда, наиболее эффективно Centerpoint работает с записями с обычных CD, информация в сжатых записях типа MP3 для такого эффекта недостаточно. **ML**

Что такое Bose

Амар Боуз, сын эмигранта из Индии, закончил одно из самых известных в среде профессионалов учебных заведений США - Массачусетский технологический институт. Как и многие изобретатели, он занялся своим бизнесом, когда не нашел подходящего ему по качеству товара - в данном случае аудиосистемы, которая адекватно передавала бы звук. Созданная в 1964 году Bose Corporation стала известной как в среде профессионалов, которые работают со звуком, так и среди простых покупателей. Как известно, для хорошего звука необходим большой объем. Также известно, что, чем больше колонки, тем лучше они звучат. Bose уже много лет назад сумела найти решения, которые позволяют добиться великолепного качества при небольших размерах. Это оценили и автомобилестроители - с 1982 года Bose стала поставщиком высококачественных встроенных систем для автомобилей. Вся прибыль Bose вкладывается в исследования, и не только звука. Несколько лет назад Bose разработала уникальную систему электрической активной подвески. Но пока она не внедрена ни на одном автомобиле - даже сам Амар Боуз в качестве самого оптимистичного времени появления его разработки в серийном производстве называет 2008 год. **ML**



Завтра туриста

Игорь Григорьев – о том, как ничего не делать в Катманду

Журналист Игорь Григорьев на страницах MazdaLife продолжает рассказывать о своей жизни в таинственной Азии. В этом номере – страницы из его дневника, на которых описан один обычный день обычного человека, пожелавшего поселиться на какое-то время в Катманду.

Я просыпаюсь в семь утра, когда у вас только четверть шестого и вы еще видите сны. Я выпиваю три стакана воды, подкуриваю ароматную палочку от Саи Бабы и отправляюсь на крышу, с которой видны город и холмы с монастырями по краю долины. Здесь, на крыше, я начинаю свой день с Приветствия Солнцу. Не подумайте, что с моей собственной крышей не все в порядке, и я молюсь на светило. Surya Namaskara, или Sun Salutations, это такой разогревающий раунд из растяжек, который открывает любое занятие йогой. Он состоит из простраций и поклонов лицом к восходящему солнцу и выглядит так, будто я и в самом деле молюсь.

Фишка в том, что я, в общем, не против и помолиться. Я действительно радуюсь каждому утру, возвращающему свет на крыши домов, на одной из которых стою я, сложив перед грудью ладони, и этот свет как бы проникает внутрь меня, и я стою и гундосою что-то типа: «Ночь прошла, настало утро ясное... верю, счастье меня ждет... и придет ко мне пора прекрасная... солнце взойдет... ля-ля-ля... ля-ля-ля... солнце взойдет...»

Вообщем, я делаю на крыше йогу, и это занимает у меня час. За этот час я также получаю порцию UVA/UVB для поддержания ровного загара, а солнце с утра тут – то что надо, потому что это горы, и по сравнению с пляжами Рио де Жанейро, например, я сейчас на 1200 метров к нему ближе.

Потом я возвращаюсь в свой обкуренный палочкой номер и валяюсь минут пятнадцать на мягком бордовом ковролине в «позе трупа», мысленно сканируя всего себя – от пальцев ног до макушки головы – приказывая телу умереть, и у меня и вправду получается, да так, что иногда я проваливаюсь в какое-то сладкое зазеркалье, и даже если я плохо спал, то после этих пятнадцати минут, добавленных к неполноценному покою ночи, я открываю глаза, поднимаюсь с ковролина и чувствую, как каждая клетка моего тела источает силу, но какую-то при этом спокойную и благородную, так что если б в этот момент мне подсунули ту самую «точку опоры», при помощи которой я мог бы перевернуть мир, я бы не сдвинулся с места, и не потому, что этот мир как-то внезапно бы меня устроил, нет, просто я не стал бы с ним связываться.

Вот так я начинаю утро.

Да... Иногда после всех этих «салютов-умираний-воскрешений» я сажусь в «лотос», чтобы понаблюдать за собственными мыслями. Занятие это, должен признаться, скучное. Все мои мысли – даже



самые гнусные – мне и так хорошо известны. Они давно запеленгованы, сосканированы и поставлены на лист ожидания до ближайших разборок. Так что наблюдать за собственным сознанием, конечно, можно, но обнаружить там чего-нибудь нового, боюсь, не выйдет. Вообщем, каждый раз перед тем как засесть в медитацию, я ищущу поводы от нее отлынить. Работает самая дохлая отмазка, типа завтра придет Адам, вот с ним и помедитирую.

Адам, двадцатидевятилетний датчанин, который учится в университете Катманду на факультете буддистской философии и подрабатывает частными уроками йоги, приезжает ко мне из Бодды на велосипеде. Два раза в неделю – по вторникам и пятницам, часам к пяти вечера.

Мы берем подстилки, поднимаемся на крышу (ту самую), и он показывает мне что-то новенькое и еще тянет мою правую ногу, которая оказалась какой-то негибкой и затекает, когда я «лотосе», а потом мы провожаем солнце – залезаем на паранет и сидим, свесив ноги над подуставшим за день городом – Адам молча, а я мурлыкаю себе под нос что-то типа: «Счастье, счастье моё, не покинь меня, не отлети сизым облаком отсюда к другому дому... тара та-та-та... тара та-та-та... тарам пам тарам...»

Но так бывает только по вторникам и пятницам.

После йоги мне хочется сразу принять душ, но Адам запре-

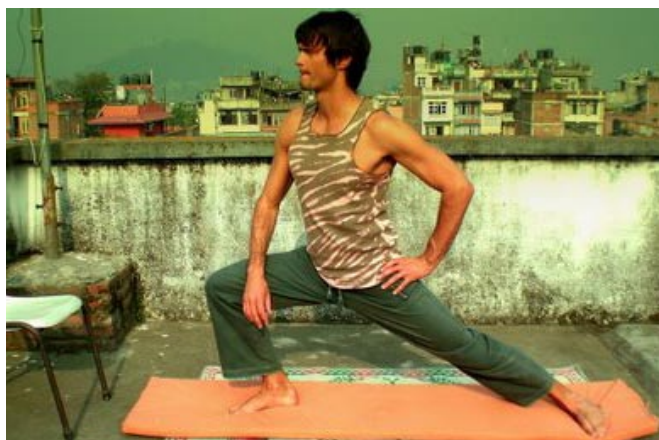
щает мне это делать, так как по мне, оказывается, течет прана, такой животворящий поток, который лечит и омолаживает, а я, тупица, хочу всю эту драгоценность смыть в канализацию. Что там на самом деле делает со мной эта прана, я не знаю, но мне сорок лет, и я покорно затаихаю на час на кровати с книжкой, а потом подхожу к зеркалу, близко-близко, и с дошностью судмедэксперта изучаю носогубные складки, верхние веки и глазные впадины и, как правило, удовлетворенный работой праны, становлюсь под душ, чтобы смыть ее на фиг, пока та не перестаралась.

Часов в девять я завтракаю.

Вот уже два месяца я хожу в одно и тоже кафе, что при книжном магазине «Пилигрим» и заказываю либо фруктовый салат, залитый вкуснейшим домашним йогуртом и медом, либо индийский сет из четырех картофельных лепешек алу-парата и овощного карри с пряными пиклами. Плюс каждое утро я выпиваю стакан свежевыжатого сока из сладких лимонов, чашку кофе с молоком и выкуриваю пару сигарет.

С сигаретами в Непале такая же непростая ситуация, как и в России. Дело в том, что я всю жизнь курю Marlboro Lights, но те, которые выпускаются в России, кажется, вместо табака набиты рыбьей чешуей. Я однажды спросил человека из московского офиса Philip Morris, отчего их сигареты в России такие мерзкие, и тот ответил,





что компания подстраивается под вкусы курильщиков, которые от страны к стране разнятся, и что фокус-группы русских «иванов», привыкших к гландыраздражающему «Дукату», забраковали идеально сбалансированный вкус классического мягкого «мальборо».

Думаю, что аналогичная история случилась и в Малайзии, где делают сигареты, которые импортирует себе Непал.

Зато малазийский «мальборо» по особому украшен: на оранжевых пачках нарисована белая кобыла с подозрительно красными глазами, прикрытыми нависшей челкой, на голубых – орнаментированная деталь чего-то, чего я не раз-

беру, но напомнившая мне бегунок со штырьками, которым моя мама делала дырки в коржах для своего фирменного пирога.

К чему эта деталька, не знаю. Знаю только, что с удовольствием бы бросил курить, но, кажется, не сумею.

Я слабый.

После завтрака я пишу.

Пишу много. Так много я еще не писал ни разу в жизни.

Моя рутина в Рио также состояла из дополуночной писанины, но там свербил задницу пляж Ипанемы, шуршащий, шипящий и манящий в двухстах метрах от моего дома, и каждый день я совершал ти-

танические усилия, заставляя себя сосредоточиться на творчестве. Здесь же, в Катманду, соблазнов нет вовсе. Гулять по городу все равно, что слоняться по мусорной свалке, святины надоели, и вся география моих передвижений ограничена крышей, без которой мне было б тут слишком катмандушно.

Часа в два я обедаю. В Тамеле сотни ресторанов и проблема в том, в какой пойти. Я перепробовал все азиатские кухни и притормознул на индийской. Что само по себе странно. Я всегда считал себя поклонником японского сукияки, тайского супа том-ям и пекинской утки и никогда не замечал в себе страсти ко всем этим жгучим карри, но тут видимо во мне и вправду заиграла какая-то новая прана и теперь мое обеденное меню выглядит так: понедельник – цыпленок бирьяни с приправами, миндалем и сухофруктами, вторник – сабзи, овощи со специями, среда – шахи-панир, тофу со сливками и шпинатом, четверг (рыбный день, ясное дело) – дахи-маач, рыба в йогурте с имбирем, пятница – какой-нибудь тандури, суббота – какой-нибудь карри, воскресенье (разгрузка) – фрукты. Ну и, конечно, вам будет небезынтересно узнать, сколько я оставляю тут за обед. Сразу

Новости дилеров

Большое открытие

Major City

В январе компания предлагает владельцам автомобилей Mazda «зимнее предложение» - проверку автомобиля на специальных условиях. За 2 часа и 2500 руб. вы сможете провести диагностику ходовой части, проверить наружное освещение, регулировку фар, состояние АКБ, чистоту и наличие защитной смазки клемм АКБ, температуру замерзания охлаждающей жидкости и многое другое. По результатам диагностики предоставляется скидка на все дополнительные работы -15% и запасные части – 10%. [ML](#)



Финансовый попечитель

«Независимость»

У компании – новое финансовое предложение, рассрочка, разработанная совместно с «Росевробанком» и «Первой страховой компанией». В зависимости от срока, который варьируется от года до пяти лет, размер первого взноса составит от 30 до 50% стоимости автомобиля. Остальную сумму можно выплатить равными долями. Тариф КАСКО по данной программе составит 9.99%, который не зависит от стажа и возраста страхователя и не имеет ограничений по количеству лиц, допущенных к управлению. Кроме того, программа предъявляет стандартные требования по защите автомобиля от угона. [ML](#)



перевозу в рубли для пущей наглядности: счет за сегодня - 74 рубля 28 копеек (карри «чикен батер масала», тарелка риса басмати с зирой, лепешка нан и чай с имбирем, лимоном и медом).

Скажу сразу, по моим обещанным счетам я буду скучать не меньше, чем по моей крыше.

После обеда я опять пишу. Но писать об этом уже скучно.

Два раза в неделю после школы приходит Прадип. Мы расстилаем на траве маты, раскладываем на них нашу пацанскую амуницию – набор книжек Classic Library Boys (Киплинг, Твен, Шелли, Экзюпери, Баум), набор для фокусов Magic Tricks, iPod, ноутбук, фотоаппарат, фломастеры, персиковый сок, шоколадки Vochelle Fruit & Nut, сигареты Marlboro Lights и зажигалку с фонариком и компасом внутри – и отправляемся в какое-нибудь путешествие. Вчера, например,

мы были в стране Оз. Я был великим и ужасным Гудвином и исполнял желания Прадипа, который был то Страшилой, то Львом, то Дровосеком и каждый раз, когда менялась его роль, должен был измениться характер желаний. Вы помните, что Страшила мечтал вернуть себе ум, Лев – волю, а Дровосек сердце. Так вот, когда дошла очередь до Дровосека, Прадип попросил никогда не забывать его. Я обещал, что буду стараться.

Я не сказал ему, что Гудвин – никакой не волшебник вовсе, а обычный циркач, занесенный ветром в Волшебную страну на своем цирковом баллоне, а весь Изумрудный город сделан не из изумрудов, а из простого бутылочного стекла.

Книжку Баума, которая в «классической серии для мальчиков», я оставил напоследок. Ближе к своему отъезду.

Вечером я иду к Биде на массаж. Биде – по-непальски

«победитель», поэтому я называю своего массажиста Виктором.

Виктор – специалист по аюрведе, у него сильные руки, и он дает мне, как жителю Катманду, суперскидки. Что означает: я не иду на массаж, я бегу на него вприпрыжку. Массажу я чередую: один день – рефлексология для ног, другой – для всего тела с целительными маслами. Детали я пропущу, ладно? Тем более, что я проваливаюсь в дрему на десятой минуте и откуда мне знать, что там Виктор делает с моими ногами.

Короче, к концу процедуры, я – high, и ноги не совсем слушаются меня, я как будто марионетка, у которой оборвалась пара ниток, и так я возвращаюсь в отель, а рикши и мопеды клаксонят прямо мне в уши, пушеры шипят (hashhhh-hashhhh) и толкают под нос траву, прокаженные кидаются под мои ватные ноги, а я как-то бреду, типа под торчем, и все что я хочу, это поскорей добраться до кровати, бухнуться в нее, закрыть глаза и, например, помечтать о чем-нибудь простом и приятном, скажем, о том, как завтра в семь утра я опять полезу на крышу встречать солнце, а потом на завтраке попрошу сок из манго, так как сладкие лимоны надоели, а на обед я пойду к корейцам, ну чтобы хоть как-то разнообразить свое скучное меню, и я представляю, о чем бы я сам мечтал на месте Страшилы, Льва и Дровосека, но пока я дохожу до гостиничных ворот, тамельский ночной рейв окончательно возвращает меня в чувства, и я беру свой ноутбук и спускаюсь в сад, где уже никого нет, и там я сажусь под цветущей магнолией, которая по ночам как-то изнуряюще пахуча, загоняю в VLC плеер киношку из закачанного еще в Рио арсенала, разваливаюсь на скамейке с матрасом, и на пятнадцатой минуте фильма, особенно, если тот по-настоящему хороший (Фасбиндер, например), засыпаю.

Да, кстати, я вам сказал, что я не ужинаю? Если не сказал, то говорю: вот уже как два месяца, я не ужинаю. Вообще не ужинаю. Не ужинаю, и всё тут. ML

есть идея

Непальский плов бирьяни

Комплекующие: 50 г сливочного масла, измельченный на терке кусочек свежего корня имбиря (2,5 см), 2 истолченных зубка чеснока, 0,5 ч.л. корица, 1 ст.л. кориандра, 1 ч.л. кардамона, 3 палочки гвоздики, 2 ч.л. молотого тмина, 4 нарезанные полосками куриные грудки, 1 нарезанная кольцами луковица, 350-400 г риса сорта «басмати», 1,2 л куриного бульона, щепотка молотого шафрана, ½ ч.л. молотого мускатного ореха, 1 лавровый лист, 50 г фисташек, 50 г изюма, пучок свежей кинзы.



Эксплуатация: Растопите на сковороде масло, обжарьте в нем чеснок, кардамон, кориандр, гвоздику, тмин, имбирь и корицу. Добавьте полоски курицы, обжарьте их выкладывая из сковороды. Введите лук, который надлежит жарить две минуты. Затем положите в сковороду вареный рис и перемешайте. Влейте куриный бульон, добавьте шафран и лавровый лист, доведите до кипения. Разложите поверх риса полоски обжаренной курицы и томите под крышкой 15 мин. Добавьте мускатный орех, фисташки и изюм, перемешайте и томите ещё 10-15 мин, пока рис не станет мягким. Обжарьте колечки лука в растительном масле до золотисто-коричневого цвета. Украсьте бирьяни луковыми колечками, кинзой. ML

